

# **Die eigene Sonne zuhause**

Markus Brehler, CEO der Caterva GmbH

Kirchplatz 9, 82049 Pullach

Tel: 089 798934-60, info@caterva.de, www.caterva.de

## **Das Caterva-Sonnensystem vernetzt die Caterva-Sonnen zuhause zu einem neuen Geschäftsmodell**

**Mehrere Applikationen auf einem multivalenten Speichersystem erzeugen Wirtschaftlichkeit. Wer ist beteiligt?**

- Vermarktungspartner/Versorger
- Hauseigentümer
- Netzbetreiber
- Caterva – Energie-Management

**Was bedeutet „Die eigene Sonne zuhause?“**

- Photovoltaik auf Privathäusern bleibt in Deutschland attraktiv durch Eigenverbrauch
- Endkunden wollen mehr Eigenversorgung nutzen
- Netzstabilität wird in der Zukunft schwieriger zu gewährleisten
  
- Freistrom macht das System leicht verständlich und bietet maximalen Nutzen
- One-Stop Solution aus PV, Caterva-Sonne und Wartungsvertrag gibt Endkunden Sicherheit
- Seit Juli 2015 PQ für PRL – durchgängig erfolgreiche Lieferung
- Seit Mai 2015 vollautomatischer Handel an der Intraday-Börse
- Vermarktungspartner profitieren mehrfach
  - Innovation
  - Dienstleistungen (Vertrieb/Installation/Wartung)
  - Bestandsprämie und langfristige Kundenbindung
  
- **Caterva seit Juli 2015 mit 65 Speichern präqualifiziert für PRL**
  
- **Erfolgreiche Teilnahme am PRL Markt seit August 2015**

## **Marktpotential**

- PV auf Privathaus – in Deutschland günstiger als Netzstrom
- 1,515 Millionen PV Anlagen, davon 50 % von 3-10 kWp (Stand August 2015)
- Circa Eine Million PV Anlagen heute auf EFH/RH installiert – bei einem Bestand von circa 18,7 Millionen

## **Das Konzept „FREISTROM“ ist leicht verständlich & bietet dem Privatkunden maximalen Nutzen**

- PV Anlage dimensioniert auf den Jahresstromverbrauch
- Caterva-Sonne – Energiespeicher & Wartungsvertrag
- Dienstleistungsvertrag – Energie-Management

## **Nutzen des Privatkunden durch die Caterva-Sonne**

- Zeitunabhängige Versorgung bis zur Höhe der Erzeugungsmenge – „FREISTROM“
- 20 Jahre Wartung
- jährliche Gemeinschaftsprämie
- Aktiver Beitrag zur Energiewende

## **Vermarktungspartnern wird ein neues Geschäftsmodell ermöglicht**

- Anlagenverkauf erzeugt Bestandsprovision aus Betrieb
- Privatkunde wird für 20 Jahre gebunden
- Deckungsbeitrag wird nicht kleiner sondern GRÖßER

## **Attraktive Deckungsbeiträge an der Intraday-Börse**

- Energieverschiebung durch Speicher ermöglicht nachhaltige Deckungsbeiträge an EPEX
- vollautomatische Anbindung des Caterva Energiemanagement-Systems seit Mai 2015
- Handel an der Intraday-Börse in 15-Minuten Kontrakten
- kostenoptimiertes Ladestandsmanagement
- Energieverschiebung
- analytisch gestützte Arbitragegeschäfte
- Anbindung anderer Flexibilitäts-Assets möglich!

## **ZIEL**

**Erneuerbare und stabile Versorgung durch die Caterva-Sonne -  
Die systemintegrierte Photovoltaik**